

«آنة جروب» اقتربت من إنهاء تسويق المعرض الدولي للعقار السابع



مسعود الحداد

أعلنت شركة آنة جروب لتنظيم المعارض والمؤتمرات أنها اقتربت من إنهاء تسويق المعرض الدولي للعقار السابع والمزمع عقده خلال الفترة من 20 إلى 23 فبراير المقبل في فندق الريجنسي.

وقال رئيس مجلس الإدارة في الشركة مسعود الحداد في بيان صحافي إن الشركة أنهت كافة الاستعدادات لمعرضها العقاري الذي تقوم بتسويقه كل عام ويحضر على التواجد فيه كبريات الشركات العقارية سواء في الكويت أو من الدول الخليجية والعربية.

وأوضح الحداد أن الشركة ستقوم بإبراز المعرض في دورته الجديدة بشكل يتواءم مع متطلبات العملاء، حيث جمعت مجموعة من الشركات العقارية والتي ستتواجد في المعرض لتقديم كل ما هو مناسب من مشاريع عقارية لكبار وصغار المستثمرين في العقار سواء في الكويت أو في دول مجلس التعاون الخليجي والدول العربية.

وتوقع الحداد أن يشهد المعرض خلال دورته الحالية إقبالا كبيرا من قبل الزوار نظرا للمعرض القوية الموجودة في السوق، لاسيما التوقعات التي يشير إليها الخبراء العقاريون بقُدوم صحوة عقارية خلال العام الحالي.

وأكد الحداد أن الحكومة مطالبة بطرح مزيد من الأراضي وأن تفتح المجال أمام القطاع الخاص لأخذ دور أكبر في التنمية.

وتمنى أن يساهم المعرض الدولي للعقار السابع في الانتعاش العقاري المتوقع خلال النصف الأول من العام، وعلى أن يعاود تداوله الحقيقية ويتربع على عرش القطاعات الحيوية في البلاد.



المجموعة

تهدف للتوسع

في أفريقيا

وشرق آسيا

قررنا خلق

الحلول التي

تساعد

على خفض

التنفقات لدى

المؤسسات

وأصبحنا جزءاً

من حلول الأزمة

وليس من

المشكلة



الهيئة في ما يتعلق ببرامجها ومنهجياتها وخدماتها التي تقدمها لقطاع البنوك والصيرفة الإسلامية.

ونوه السعيد إلى العلاقات التي تربط «ITS» مع شركائها، موضحاً أنها ترتبط بعلاقات وثيقة مع الكثير من الشركاء وهو أحد مصادر القوة لديها وما يميزها عن الآخرين.



(تصوير نور هنداوي)

عدد من مسؤولي الشركة يقطعون كعكة الاحتفال

وأصبح اللاعبون الكبار في كل مكان. أما بالنسبة لـ «ITS» فهي ولائحة من 15 سنة، تقوم بإعداد نفسها للمنافسة مع اللاعبين الكبار في مجال تقنية المعلومات. وأضاف السعيد أن الجوائز التي حصلت عليها المجموعة في السنوات الأخيرة، هي شهادة من السوق على اجتيازها لمراحل متقدمة وهي تؤكد سيرها في الاتجاه السليم، كما أنها وسيلة مهمة للتقييم. مشيراً إلى أن المجموعة لا تقبل أن تكون منتجاتها أو مواردها أقل من مستوى العالمية الذي يمكن أن تنافس فيه الآخرين.

وأشار السعيد في هذا الإطار أيضاً إلى حصول «ITS» على شهادة الاعتماد من هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية «AAOIFI» والتي تكتسب أهميتها من أهمية الجهة المانحة التي تعتبر من أكبر الهيئات المعنية بالعمل المالي الإسلامي، حيث تمكنت «ITS» من الوفاء بكافة متطلبات ومعايير

ما يعرف «IT Outsourcing» حيث طرحت عليهم أفكاراً لإدارة جميع خدماتهم التقنية أو بعضها بتكلفة أقل وجوداً وكفاءة أعلى لأنها تملك الحلول التي تعطي كفاءة أكبر بتكلفة أقل. وأضاف السعيد أن «ITS» كانت لديها الحلول الداخلية الخاصة بها التي خفضت من خلالها الكثير من التكاليف حتى قبل بدء الأزمة من خلال الحلول التقنية التي قامت باستخدامها خاصة في المنطقة والعالم. ونوه السعيد إلى الاستمرار قدماً في خلق القيمة المضافة لجميع الأطراف وهو ما يميزنا عن غيرنا وهو ما ساعدنا في التعامل مع الأزمة المالية بنجاح.

المنافسة العالمية أما بالنسبة للمنافسة في صناعة تقنية المعلومات، والتي تعتبر من أكثر القطاعات قوة، قال السعيد أنها أصبحت منافسة عالمية أكثر منها إقليمية أو محلية،

خصوصاً دول المنطقة مشيراً إلى أن «ITS» تمنح المتميزين فرصة للتدريب واكتساب الخبرات في مجالات متخصصة والأهم أنها تخرج لتكون مؤهلة للعمل في أي مكان في العالم. وحول تأثير الأزمة المالية العالمية على الشركة وأنشطتها قال السعيد «سبق أن ذكرت أن الأزمة لها سلبياتها وبالنسبة لشركة مثل شركتنا فقد تأثرنا بانخفاض إنفاق الشركات والمؤسسات الأخرى سواء التي نتعامل معها أو المستهدفة ولكن على الرغم من ذلك حققنا زيادة في الإيرادات»، مضيفاً أن المجموعة تنظر للأزمة كفرصة لأنها تجد أن الكثير من المؤسسات ستعمل على تخفيض إنفاقها، ولذلك قررت خلق الحلول التي تساعد في هذا الاتجاه وهو خفض النفقات لدى المؤسسات، ولذلك أصبحت جزءاً من الحل وليس المشكلة.

وأوضح السعيد أن «ITS» قدمت للشركات والمؤسسات خدمات إدارة الخدمات بنظام إدارة نظم الغير أو



خالد السعيد

كتبت كارولين أسمر | أكد العضو المنتدب المدير العام لمجموعة أنظمة الكمبيوتر العالمية «ITS» خالد السعيد أن إجمالي إيرادات المجموعة في السنة المالية الأخيرة التي انتهت في سبتمبر الماضي، بلغ نحو 280 مليون دولار بزيادة 6 في المئة عن السنة المالية السابقة وذلك على الرغم من الأزمة المالية العالمية وانعكاساتها السلبية التي يعرفها الجميع، متطرقاً إلى إستراتيجية الشركة وأهدافها في 2010، إذ أنه من الناحية المادية تتطلع إلى زيادة إيراداتها، في حين أنها ستستمر في تنفيذ إستراتيجيتها من خلال التوسع مع شركائها الإستراتيجيين مع الإستمرار في القطاعات التي تركز عليها وهي قطاع المؤسسات المالية المصرفية وقطاع الاتصالات

وقطاع التعليم العالي إلى جانب التوسع في العمليات المؤسسية العامة كنظم الموارد البشرية ونظم أمن المعلومات ونظم إدارة المحتوى وغيرها.

وأوضح السعيد، في لقاء صحافي عقده على هامش الحفل السنوي الذي أقامته المجموعة أول من أمس في قاعة الرابية في فندق كورتيار، أنه في ما يخص التوسع الجغرافي، فإن للمجموعة هدفين الأول يخص الدول خارج المنطقة حيث الإستمرار في مواكبة توسعات عملائها في أي مكان في العالم والثاني يتعلق بالتوسعات الخاصة بالشركة في أفريقيا وشرق آسيا موضحاً أنه بالنسبة للمنشآت، فإن «ITS» ستستمر بالاهتمام بالمنتجات الخاصة بها مثل منتج «TABS» والخاص في قطاع الاتصالات وجعله منتجاً عالمياً إلى جانب منتج «Ethix» والخاص بالمصارف التقليدية منها والإسلامية، والإستثمار في تطوير هذه المنتجات.

وشرح السعيد أن العنصر البشري يأتي دائماً في مقدم أولويات الإدارة التنفيذية التي

السعيد: إيرادات «ITS» ازدادت 6 في المئة وبلغت 280 مليون دولار في 2009

في حفل الشركة السنوي لتكريم موظفيها

كتبت كارولين أسمر |

أكد العضو المنتدب المدير العام لمجموعة أنظمة الكمبيوتر العالمية «ITS» خالد السعيد أن إجمالي إيرادات المجموعة في السنة المالية الأخيرة التي انتهت في سبتمبر الماضي، بلغ نحو 280 مليون دولار بزيادة 6 في المئة عن السنة المالية السابقة وذلك على الرغم من الأزمة المالية العالمية وانعكاساتها السلبية التي يعرفها الجميع، متطرقاً إلى إستراتيجية الشركة وأهدافها في 2010، إذ أنه من الناحية المادية تتطلع إلى زيادة إيراداتها، في حين أنها ستستمر في تنفيذ إستراتيجيتها من خلال التوسع مع شركائها الإستراتيجيين مع الإستمرار في القطاعات التي تركز عليها وهي قطاع المؤسسات المالية المصرفية وقطاع الاتصالات

وقطاع التعليم العالي إلى جانب التوسع في العمليات المؤسسية العامة كنظم الموارد البشرية ونظم أمن المعلومات ونظم إدارة المحتوى وغيرها.

وأوضح السعيد، في لقاء صحافي عقده على هامش الحفل السنوي الذي أقامته المجموعة أول من أمس في قاعة الرابية في فندق كورتيار، أنه في ما يخص التوسع الجغرافي، فإن للمجموعة هدفين الأول يخص الدول خارج المنطقة حيث الإستمرار في مواكبة توسعات عملائها في أي مكان في العالم والثاني يتعلق بالتوسعات الخاصة بالشركة في أفريقيا وشرق آسيا موضحاً أنه بالنسبة للمنشآت، فإن «ITS» ستستمر بالاهتمام بالمنتجات الخاصة بها مثل منتج «TABS» والخاص في قطاع الاتصالات وجعله منتجاً عالمياً إلى جانب منتج «Ethix» والخاص بالمصارف التقليدية منها والإسلامية، والإستثمار في تطوير هذه المنتجات.

وشرح السعيد أن العنصر البشري يأتي دائماً في مقدم أولويات الإدارة التنفيذية التي

اختر وحدتك.. واستلمها فوراً فرصتك الأخيرة لبدء الإستثمار

- الوحدات المظلة بالمخطط هي الوحدات الأخيرة المتوفرة للبيع.
- يتم تأجير وحدتك واستثمارها من خلال إدارة فندق موفتبيك هاجر مكة.
- عوائد مضمونة بنظام Share Pool System.
- تملك على مدار العام.
- الإدارة والخدمات من خلال طاقم محترف من فندق موفتبيك.
- الوحدات مؤثثة بالكامل وفق أحدث النظم الفندقية العالمية.



للمتلك والإستثمار، يرجى الإتصال على المالك الرئيسي

شركة برج هاجر العقارية

الكويت - الشرق - شارع أحمد الجابر - دار العروشي - للجمع التجاري - الدور الأول

مواعيد العمل: من 7.30 صباحاً - 3.30 مساءً - ومن 5.00 مساءً - 8.00 مساءً هاتف الكويت: (965) 2 2322885 - (965) 2 2322890

السعودية - مكة - مشروع أبراج البيت - هاتفنا: (966) 551447733

موفتبيك
فندق وريزيدنس
برج هاجر مكة

HAJER TOWER
برج هاجر.. خير استثمار

www.hajertower.com